Überblick über bereits stattgefundene Veranstaltungen der Qualifizierungsoffensive von 2014 bis 2009:

Auf der folgenden Seiten können Sie sich über vergangene Projekte, Vorträge und Seminare der Qualifizierungsoffensive des Landkreises Marburg-Biedenkopf informieren.

Zu den einzelnen Veranstaltungen können zusätzliche Informationen heruntergeladen werden.

Veranstaltungen 2014

November 2014

„Kurzimpulse zur unternehmerischen Entwicklung"

Ort: Werkhof´07, Marburger Ring 32, 35274 Kirchhain

Vorträge:

Unternehmenssicherung: Die unterschätzte Managementaufgabe?
Hans-Joachim Weigand, Steuerberater Weigand+Bach

Fördermittel für unsere Region: Unternehmer aufgepasst!
Karsten Böth, GO Mittelhessen GmbH

Mitarbeitermotivation: So nutzen Sie moderne Instrumente und Methoden!
Michael Bessell, Treucor Unternehmensberatung GmbH

Deckungslücken bei Alt-Versicherungsverträgen: Aufdecken und Umdecken!
Andreas Grüßges, LVM Versicherung

Aktuelle Urteile im Personalrecht: Impulse zur Gestaltung von Arbeitsverträgen
Jörg Weigel, Fachanwalt für Arbeitsrecht

Feedback: Motor der persönlichen und der Team-Entwicklung
Jürgen Vieth, Alea GmbH

Oktober 2014

„Kraftvoll Unternehmen - Gesunde Menschen gestalten Zukunft"

Referentin: **Dr. Sabine Schonert-Hirz**

Ort: Landratsamt, Marburg

Inhalte:

- Verzahnung von Gesundheit und Leistungsfähigkeit
- Produktivität wachsen lassen und die Gesundheit der Menschen im Blick behalten
- Stressmanagement
- Wege gesund zu bleiben

Weitere Informationen finden Sie HIER und www.Dr.Stress.de

Den Vortrag der Veranstaltung können Sie auch direkt bei Sabine Schonert-Hirz anfordern. Sie sendet Ihnen diesen dann zu. Ihre Mail lautet sabine.schonert-hirz@doktorstress.de.

September 2014

„Neue Trends im Online Marketing - Automatisch neue Kunden gewinnen“

Referent: **Dr. Torsten Schwarz**
www.torstenschwarz.de

Ort: Firma Hof Sonderanlagenbau, Lohra

Inhalte:

- Online Kundengewinnung
- Online Kundenkontakte erweitern
- Verkaufspotentiale steigern

Weitere Informationen finden Sie HIER

Juni 2014

„Erfolgsstrategie Networking - Business Kontakte knüpfen und pflegen"

Referentin: **Monika Scheddin**

Ort: Haus am Wollenberg, Lahntal-Sterzhausen

Inhalte:

- Grundregeln des Netzwerkens
- die menschlichen Faktoren der Bindung von Kundinnen und Kunden
- Instrumente zur Pflege von Geschäftsbeziehungen

Weitere Informationen finden Sie HIER

März bis Juli 2014

„CSR: Mehr Erfolg durch gesellschaftliche Verantwortung von Unternehmen"

Inhaltliche Leitung: **Dr. Helmut Beyer**

Inhalte der Intensivfortbildung:

Modul I Impulsforum

- Was ist CSR - Corporate Social Responsibility
- Gesellschaftliche Verantwortung als Teil der Unternehmensstrategie
- Unternehmensberichte der Firmen Fererro Deutschland und Rinn Beton- und Naturstein GmbH & Co.KG

Referent*innen:

Dr. Heinrich Beyer (AGP - Bundesverband Mitarbeiterbeteiligung)
Almut Feller (Ferrero Deutschland)
Christian Rinn (Rinn Beton- und Naturstein)

Weiterführende Informationen finden Sie hier: **Teil 1** und **Teil 2.**

Modul II Intensivseminar

- Wie kann gesellschaftliche Verantwortung in meinem Betrieb umgesetzt werden?
- Welches sind die Erfolgsvoraussetzungen für CSR?
- Gesellschaftliche Anforderungen und Anspruchsgruppen

Referenten:

Dr. Heinrich Beyer (AGP - Bundesverband Mitarbeiterbeteiligung)
Wolfgang Keck (Guilde Wirtschaftsförderung Detmold)
Marcel Noak (DAA GmbH)

Weiterführende Informationen finden Sie HIER.

Modull III Praxisworkshop

- Wie komme ich zu konkreten Maßnahmen und Projekten im Bereich CSR?
- Wie kann eine gelungene CSR-Kommunikation aussehen?
- Was bringt CSR für mein Unternehmen und wie kann ich den Erfolg messen?

Referenten:

Wolfgang Keck (Guilde Wirtschaftsförderung Detmold)
Daniela Grusser (DAA GmbH)

Weiterführende Informationen finden Sie HIER

Modul IV - CSR-Erfahrungsaustausch

- Überblick über das CSR-Konzept
- Vorstellung von CSR am Unternehmensbeispiel der Fa. Rinn mit Betriebsrundgang
- weitere Perspektiven zur Fortsetzung des angestoßenen Prozesses

Referent: Dr. Heinrich Beyer (AGP - Bundesverband Mitarbeiterbeteiligung)

Februar 2014

„Die Psychologie des Konfliktes - Lösungsansätze für die betriebliche Praxis"

Referentin: **Inge Maisch**

Ort: Rathaus Biedenkopf

Inhalt des Vortrags:

- Konfliktarten in Unternehmen
- Konflikte wahrnehmen
- Konfliktstrategien für die betriebliche Praxis

Weiterführende Informationen finden Sie Hier.

Veranstaltungen 2013

November 2013

„Neue Wege gehen - und die Rolle der Werte im Wandel der Zeit!"

Referent: **Marcello Camerin**
www.marcello-camerin.de

Ort: Firma Hof Sonderanlagenbau GmbH, Lohra

Inhalt des Vortrags:

- Wie können Sie jenseits Ihrer Fachkompetenz noch erfolgreicher werden?
- Welche Rolle spielen die sogenannten traditionellen Werte heute noch?
- Was verbirgt sich hinter der heutzutage geforderten Sozialkompetenz?

Weiterführende Informationen finden Sie HIER.

September 2013

„ANDERS und nicht ARTIG! Neue Wege wie Sie Ihre Ideen erfolgreich vermarkten!"

Referentin: **Dr. Silvia Danne**
www.drdanne.de

Ort: Bürgerhaus Roth, Wolfshäuser Straße 1,
35096 Weimar-Roth

Inhalt des Vortrags:

- Wie gelingt es Ihnen, sich vom Markt abzuheben?
- Produkte emotionalisieren
- erfolgreiche Positionierung

Weiterführende Informationen finden Sie hier.

August 2013

„Mit einfachen Strategien mehr Motivation und neue Kunden gewinnen!"

Referentin: **Daniela A. Ben Said**
www.quid-agis.de

Termin: 21.08.2013

Ort: Bürgerhaus Schönstadt

Inhalt des Vortrags:

- Kundenverblüffung
- Wie gelingt es Ihnen, Ihre Kunden zu begeistern?
- Verkaufspsychologie
- Selbstmotivation

Juni 2013

„Betriebliches Gesundheitsmanagement"

Referent: **Prof. Dr. med. Frank C. Mooren**

Termin: 12.06.2013

Ort: Gemeindliches Zentrum Lixfeld

Inhalt des Vortrags:

- Was ist Gesundheit?
- Warum Gesundheit im Betrieb?
- Wie wird Gesundheit im Betrieb umgesetzt?

Die Powerpointpräsentation zu diesem Vortrag finden Sie hier.

Und einen Link zu dieser Thematik finden Sie hier.

April 2013

„Umsatzexplosion durch Empfehlungsmarketing"

Referent: **Heiko T. Ciesinski**
www.der-unternehmercoach.eu

Termin: 23.04.2013

Ort: Bürgerzentrum Dreihausen, Dreihäuser Str. 8,
35085 Ebsdorfergrund-Dreihausen

Inhalt des Vortrags:

- Empfehlungsmarketing versus Werbung
- Wie Sie Ihre Kunden begeistern
- Strategie des Empfehlungsmarketing
- Empfehlungsnahme in drei Schritten

Die Powerpointpräsentation zu diesem Vortrag finden Sie hier.

Februar 2013

„Werbung erlebbar machen - wie sich aus Emotionen Geld machen lässt."

Referentin: **Karin Glattes**

Datum: 28.02.2013

Ort: DGH Oberrosphe, Blaues Lenchen 12, 35083 Wetter

Inhalt des Vortrags:

- Was sind die emotionalen Alleinstellungsmerkmale?
- Wie mache ich sie sichtbar?
- Welche emotionalen Reize führen zu einer Kaufentscheidung?
- Professionelles Kundenerlebnismanagement

Die Präsentation des Vortrags können Sie HIER herunterladen.

Januar 2013

„Die Zukunft des Handwerks - Fachkräfte sichern - Herausforderungen meistern!"

Referent: **Dr. Markus Glasl**
www.lfi-muenchen.de

Datum: 15.02.2013

Ort: Werkhof `07, Großseelheim

Inhalt des Vortrags:

- Trends und Herausforderungen für das Handwerk
- Personalentwicklung als Reaktionsstrategie
- Phasen der Personalentwicklung
- Instrumente zur Unterstützung
- Beispielhafte Maßnahmen

Die Präsentation des Vortrags können Sie HIER herunterladen.

Veranstaltungen 2012

November 2012

„Gute Lösungen 'fish-en' - Motivation und Spaß im Job."

Referenten: **Gila Gertz & Ralf Schnorr**

Datum: 15.11.2012

Ort: Firma Hof Sonderanlagenbau GmbH, Lohra

Inhalt des Vortrags:

- Die "fish"-Philosophie
- wie motiviere ich mich
- mit Begeisterung, Energie und Spaß zu mehr Erfolg

Hier haben Sie die Möglichkeit, die Präsentation herunterzuladen.

September 2012

„Lust auf Dienstleistung? Vorsicht! Tierische Fallen!"

Referent: **Vinzent Baldus**
www.die-serviceschule.de

Datum: 13.09.2012

Ort: Stadthalle Stadtallendorf

Inhalt des Vortrags:

- Entwicklung einer Servicekultur im Unternehmen
- Die persönliche Servicequalität
- Impulse zur Eigenmotivation
- Aus Beschäftigten werden "Mit"-Arbeiter

Hier haben Sie die Möglichkeit, sich die Präsentation von Herrn Baldus herunterzuladen.
Teil 1 (8 MB) Teil 2 (11 MB)

August 2012

„Das eigene Unternehmen als Marke - attraktiv sein für Mitarbeiter und Bewerber!"

Referent: **Prof. Dr. Armin Trost**
www.armintrost.de

Datum: 21.08.2012

Ort: Haus des Gastes Gladenbach

Inhalt des Vortrags:

- Abkehr von traditionellen Stellenanzeigen
- Die geeignete Werbung um den neuen Mitarbeiter
- Die richtige Positionierung als Unternehmen
- Neue Ansätze der Personalgewinnung

Hier haben Sie die Möglichkeit, sich die Präsentation von Prof. Dr. Trost herunterzuladen:
Teil 1 Teil 2 Teil 3

Mai 2012

„Wirkung hoch drei: Mit Knigge, Klang und Körpersprache zu optimaler Wirkung!"

Referentin: **Iris Weiß**

Datum: 09.05.2012

Ort: Bürgerhaus Friedensdorf

Inhalt des Vortrags:

- Wie kann ich den ersten Eindruck aktiv mitgestalten?
- Was ist die richtige Körpersprache
- Was bewirkt meine Stimme?
- Wie verhalte ich mich richtig?

Eine Zusammenfassung des Vortrags finden Sie hier.

März 2012

„Schluss mit Langeweile! Produkte & Dienstleistungen erfolgreich präsentieren"

Referent: **Michael Moesslang**
www.michael-moesslang.de

Datum: 28.03.2012

Ort: Bürgerhaus in Wohra

Inhalt des Vortrags:

- Welche Gehirnhälfte möchten wir mit einer Präsentation ansprechen?
- Wie erreichen wir, dass die Aufmerksamkeit erhalten bleibt?
- Stilmittel einer beeindruckenden Produktpräsentation
- Darstellung des Nutzens in einer Präsentation

Februar 2012

„Persönlichkeit schafft Wirkung! Erfolg durch Selbstinszenierung“

Referent: **Cristián Gálvez**
www.galvez.de

Termin: 28.02.2012

Ort: Stiftsschule St. Johann, Rentereigasse 2, 35287 Amöneburg

Inhalt des Vortrags:

- Wie erziele ich die gewünschte Wirkung bei anderen?
- Erfolgsgeheimnisse berühmter Redner
- Vertrauen schaffen
- Der H-Faktor

Veranstaltungen 2011

November 2011

„Lust auf Leistung und Leichtigkeit. Bewusster leben - bewusster handeln - Bedürfnisse in Einklang bringen!"

Referent: **Dr. Dr. Michael Despeghel**
www.despeghel-partner.de

Termin: 24.11.2011

Ort: Gemeinde Weimar, Seepark Niederweimar,
Am Weimarer See 10, 35096 Niederweimar

Inhalt des Vortrags:

- Wie erhalte ich mir meine Gesundheit
- Richtige Ernährung
- Bewegung

Ein Handout des Vortrags erhalten Sie hier. Eine Zusammenfassung des Abends finden sie hier.

September 2011

„Ich rede. Kommunikationsfallen und wie man sie umgeht!"

Referentin: **Isabel Garcia**
www.isabelgarcia.de

Termin: 01.09.2011

Ort: Bürgerhaus Breidenbach, Bachstraße 4, 35236 Breidenbach

Inhalte des Vortrags:

- typischen Ursachen und Auswirkungen der Kommunikationsfallen im Alltag sowie im Beruf
- Wirkung gesprochener Fragezeichen, Sprechtempo, Pausen, Atemfrequenz, Körperhaltung und
- unterschiedliche Betonungen auf den Gesprächspartner

August 2011

„Im glücklichen Tal der Ahnungslosen. Kompetenzen für eine erfolgreiche Projektleitung"

Referent: **Dr. Markus Blaschka**
www.drblaschka-consulting.eu

Termin: 18.08.2011

Ort: Bürgerhaus Kirchhain, Schulstraße 4, 35274 Kirchhain

Inhalt des Vortrags:

- Woran scheitern Projekte (immer noch)?
- Welche Kompetenzen brauchen wir für die Projektleitung?
- Was könnten wir bereits wissen?
- Wege zur Lösung
- Zusammenfassung: Meine 7 Kernaussagen

Die Powerpointpräsentation des Vortrags erhalten Sie hier.

Mai 2011

„Komm zum Punkt! - Klartext für Ihre Unternehmenskommunikation!"

Referent: **Thilo Baum**
www.thilo-baum.de

Termin: 18.05.2011

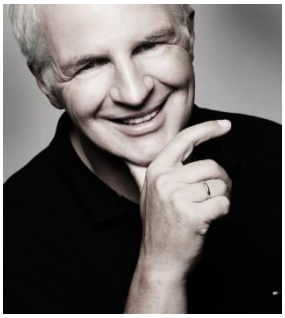
Ort: Gemeindehalle Cölbe, Friedhofstraße 4, 35091 Cölbe

Inhalt des Vortrags:

- Wie fasse ich meine Gedanken in die richtigen Worte?
- Wie funktioniert gute Kommunikation?
- Wie werden Formuliereungen lebhaft?
- Wie kann ich Menschen besser erreichen?

März 2011

„Karrierefaktor Souveränität-WertVoll entscheiden!"



Referent: Theo Bergauer
www.b-wirkt.de

Termin: 22.03.2011

Ort: Bürgerzentrum Dreihausen

Inhalt des Vortrags:

- die persönliche Einstellung
- die Vorbereitung auf wertVolle Entscheidungen
- Lebensplan als Logbuch nutzen
- das Tun entscheidet über die Ergebnisse
- die Entscheidung - nutzbringende Resultate erzielen

Die Powerpointpräsentation des Vortrags erhalten Sie hier.

März 2011

„Networking – Beziehungen erfolgreich aufbauen und nutzen"

Referent: Jürgen Hesse
www.berufsstrategie.de

Termin: 03.03.2011

Ort: Haus des Gastes, Karl-Waldschmidt-Str. 5, 35075 Gladenbach

Inhalt des Vortrags:

- die Bedeutung von Networking
- Finden der individuellen Networking-Strategie
- Small-Talk führen können
- Organisation des persönlichen Netzwerks

Ein Handout des Vortrags erhalten Sie hier.

Weitere Referenten in 2010 und 2009

Sacha Kugler: „Das Alchimedus-Prinzip - Die ganzheitliche Unternehmerstrategie -Finden Sie Ihren eigenen Weg zum Erfolg“

Wolfgang Schmitz: **„**Schneller lesen - besser verstehen“

Jürgen Kurz: **„**Office-Fitness - Für immer aufgeräumt“

Jochen Feindt: "Mehr motivierte Mitarbeiter durch Weiterbildung! Wege zu einem freudvolleren Arbeitsklima - Mitarbeiterpotentiale nutzen"

Katja Weingartz: „Mehr Kundenzufriedenheit durch Weiterbildung!"

Michael Pellny: **„**Mehr Zielorientierung durch Weiterbildung! Unternehmensführung in schwierigen Zeiten!"

Claudia Salowski: "Sinn und Unsinn von Konflikten - Vom Nutzen einer positiven Streitkultur"

Oliver Gall: „Zeitmanagement“

Sophia H.C. Lins: "Ihr Auftritt bitte! - Business Etikette"